

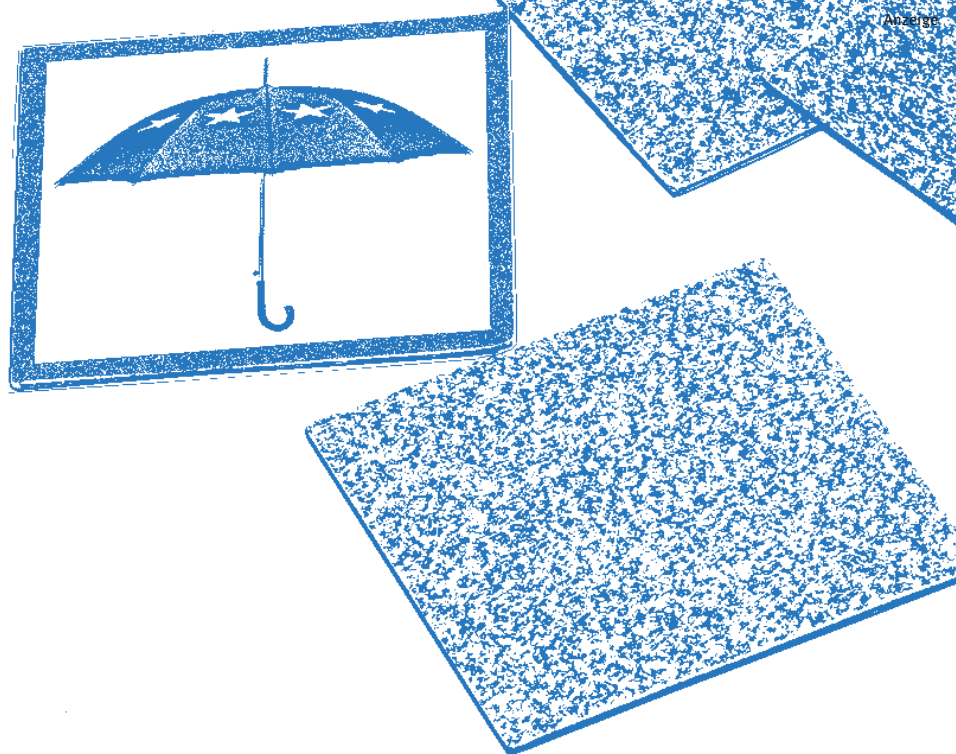
Bank Vontobel öffnet Plattform für Externe

MIT VONTOBEL stellt jetzt der zweite Emittent seinen deutschen Vertriebspartnern eine Plattform zur individuellen Emission maßgeschneiderter Zertifikate zur Verfügung. Wie beim *UBS Equity Investor* können angeschlossene Partner über das Vontobel-System *Deritrade* vollautomatisch für ihre Kunden eigene Produkte kreieren, die dann unmittelbar mit ISIN und Termsheet als eigenständiges Wertpapier emittiert werden.

Für Anlageberater ergibt sich so die Möglichkeit, sehr individuell auf Kundenwünsche einzugehen oder unabhängig vom bestehenden Angebot gezielt eigene Strategien umzusetzen. Hinzu kommt der „psychologische Vorteil“, dass Kunden ein tatsächlich exklusives Angebot („mein eigenes Zertifikat“) unterbreitet werden kann, bei dem unabhängig vom Emittenten eigene Vertriebsmargen vor eingestellt werden können. Positiver Nebeneffekt ist, dass diese Margen auch mit Blick auf die Mifid unproblematisch sein dürften, da Konzeption und Exklusivemission ohne Zweifel vergütenswerte Leistungen sind.

Das von Vontobel zum Start angebotene Produktsortiment für die Individualemissionen ist etwas breiter gefasst als bei der UBS und enthält neben Discount- (Classic/Pro) und Bonuszertifikaten (mit/ohne Cap) auch Aktienanleihen, was sich gerade im aktuellen Umfeld als gewichtiger Vorteil erweisen könnte. Entscheidender Pluspunkt der UBS sind hingegen die deutlich geringeren Mindestvolumina, die im Frühjahr von 50.000 auf 20.000 Euro je Emission reduziert wurden. Vontobel verlangt zum Auftakt 75.000 Euro, die aber über mehrere Kunden verteilt werden können. Das letzte Wort ist dabei aber noch nicht gesprochen. So will die UBS bei den Aktienanleihen „zeitnah“ nachziehen, und Vontobel deutet bereits an, dass die festgesetzte Minimum-Size im Zweifel nach unten angepasst werden könnte.

In der Schweiz sind beide Systeme schon seit längerer Zeit im Einsatz und standen zunächst vor allem den hauseigenen Kundenberatern im Private Banking zur Verfügung. Später wurden die Systeme auch für externe Partner geöffnet. Installation, Betrieb und Schulung sind für die Vertriebspartner bei beiden Anbietern kostenfrei. *DZB*



Das Europa 90%-Protect- Zertifikat 01/09