

**Was halten Sie von Der Zertifikateberater?**

- Ich habe in dieser und/oder der vorherigen Ausgabe einige interessante Beiträge gefunden.
- Ich habe in dieser und/oder der vorherigen Ausgabe einen interessanten Beitrag gefunden.
- Ich habe in dieser und/oder der vorherigen Ausgabe keinen interessanten Beitrag gefunden.

**Gesamteindruck**

Die Länge der einzelnen Beiträge finde ich insgesamt ...

- zu ausführlich
- genau richtig
- zu kurz
- teils, teils

Das inhaltliche Niveau erscheint mir ...

- zu anspruchsvoll
- genau richtig
- zu banal
- teils, teils

Aufbereitung und Stil der Beiträge sind für mich ...

- unterhaltsam
- teils, teils
- langweilig

Die Auswahl der behandelten Themen ist für mich ...

- interessant
- teils, teils
- uninteressant

Das Layout des Magazins finde ich ...

- ansprechend
- akzeptabel
- langweilig

**Beiträge im Einzelnen** 1. interessant und nützlich für meine praktische Arbeit 2. interessant, aber ohne Nutzen für meine Arbeit 3. uninteressant

Die Schwerpunktgeschichte *Rohstoffe* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Der Beitrag zu den Garantietrends ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die Meldungsseiten *Shortcuts* sind ...

- 1.
- 2.
- 3.

Der *Web-Tipp* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die *Trend-Umfrage* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die *Zertifikate-Checks* sind ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die Rubrik *Geld sucht Brief* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Der Beitrag zu den Zeichnungsplattformen ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die Rubrik *Steuerrecht* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Der *Standpunkt* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

Die Kolumne *Das Letzte* ist ...

- 1.
- 2.
- 3.

**Allgemeines**

Welche Ausgabe hat Ihnen nützlichere Anregungen für Ihre praktische Arbeit geliefert?

- die aktuelle Ausgabe
- die vorherige Ausgabe
- keine von beiden
- habe vorherige Ausgabe nicht erhalten

Welche Themen und Rubriken wünschen Sie sich?

- mehr kurze und kombinierte Markt- und Produktideen (z.B. analog Nikkei Bonus S. 21)
- tabellarische Übersichten zu interessanten Standardprodukten (z.B. Index, Discount, Bonus etc.)
- tabellarische Übersicht zu Zeichnungsprodukten
- folgende Themen: \_\_\_\_\_

Sämtliche Angaben dienen ausschließlich der inhaltlichen Auswertung durch die Redaktion. Die Zusendung anonymer Antworten ist uns ebenso willkommen wie die mit Namen und Absender. Um Antworten besser einordnen zu können, würden wir uns aber über die folgenden zusätzlichen Angaben freuen:

Sie arbeiten bei einer ...

- Sparkasse / Landesbank
- Geschäfts- oder Privatbank
- Volks- / Raiffeisenbank
- freien Vermögensberatung
- Sonstiges: \_\_\_\_\_

Wofür interessieren sich Ihre Kunden zur Zeit am meisten?

- Kapitalschutzprodukte (Garantie, Teilgarantie u.ä.)
- Ertragsorientierte Produkte (Index, Basket, Sprint, Outperformance u.ä.)
- Risikooptimierte Produkte (Discount, Rolling Discount, Bonus, Airbag u.ä.)
- Ich habe keinen direkten Kundenkontakt
- Spekulative Produkte (Optiosscheine, Knock-Outs u.ä.)